

От 21.10.2008г. регистрацията на нов дистрибутор може да бъде извършена с мини стартер. Стартерът съдържа 20 тестерчета (05, 10, 25, 33, 43, 52, 56, 64, 81, 83, 97, 107, 125, 129, 132, 134, 135, 171, 177, 257), каталог, ценова листа, списък на парфюмите и копие от договора.

Цена - 20лв

Нови дистрибутори на ФМ могат да се регистрират по 3 начина:

- 1. с министартер (20 тестера) -цена 20лв
- 2. със стартер (100 тестера) - цена 50 лв
- 3. със стартер (161 тестера) - цена 84 лв



Принцип на работа в ФМ Груп!

Работи се на принципа на Мулти левъл маркетинг, като това по никакъв начин не ви пречи да си учите и работите дори друга работа. Единственото изискване за да се регистрирате като дистрибутор в мрежата е да имате 18 години.

Вашата работа като дистрибутор включва показването и презентирането на тези парфюми на ваши познати, близки, приятели и бъдещи клиенти. За целта ще разполагате с комплект, в който има 100 бр. малки мостри на тези парфюми. Стойността на този стартов пакет е 50 лв. Продажбите, които ще осъществите са първоначалния етап, а за да постигнете истински успех и да имате значителни приходи на месец (над 1000 лв.) следва да изградите мрежа от дистрибутори под Вас. Вие се явявате спонсор на тези дистрибутори и печелите от всяка тяхна продажба, отделно от печалбите, които реализирате от преки продажби.



Всички продукти са на атрактивни и достъпни цени, а вие като дистрибутор имате средно по около 25% печалба от всеки продаден продукт. Всеки един от продуктите закупувате на по-ниски цени (за дистрибутори) и от там идва вашата пряка печалба, когато ги продадете на клиент по цените от каталога.

Всеки един продукт (продаден от вас пряко или от дистрибуторите под вас) Ви носи и определени точки, които в края на календарния месец се сумират и могат да ви донесат допълнителни премии и бонуси. Именно от тези точки се постигат и големите приходи. Така например, ако имате в структурата под вас още 5 добре обучени и действащи дистрибутори и тези 5 успеят да включат и обучат по още 5 и т.н., в един момент мрежата под вас може да направи 200 и дори 500 и повече човека. И всички точки, които те постигнат за месеца, автоматично се прибавят и към вашите лични! Само за пример ще Ви дам, че при 12000 точки на месец може да си докарвате 800-900 лева допълнителни доходи.

Поръчките се правят по телефон, факс или email и продуктите се доставят в рамките на 3 работни дни. Изпращат се по куриер (Еконт) и в по-големите градове пристигат дори на следващия ден след заявката.

За да станете дистрибутор трябва да Ви се направи регистрация от вече съществуващ дистрибутор, който се явява за вас т.нар. "спонсор". В случая аз съм дистрибутор и ако желаете да се включите мога да Ви регистрирам. Тази процедура по регистрацията отнема 1 работен ден. След което вече ставате дистрибутор на фирма ФМ Груп.

Да напомня, че при тази регистрация следва да заплатите 50 лв.(заплащат се на куриера при получаването на стратовия пакет), но срещу тези пари получавате стартовия пакет от 100 тестера. Само по себе си това вече е една изгодна сделка, ако решите да ухаеете на различен марков парфюм всеки ден в продължение на година. :-) Но още по-полезно и приятно ще е ако накарате тези аромати да заработят за Вас. Уверявам Ви от личен опит, че това става доста лесно и се дължи на високото качество (сравнимо с марковите парфюми, чиито аромати имитират) и трайност (минимум 10-12 часа) на парфюмите.



Това е в общи линии. Ако имате допълнителни въпроси може да се свържете с мен и ще се радвам да отговоря на тях.

Защо си струва да станеш дистрибутор на FM GROUP?

- **не трябва да инвестираш пари, за да започнеш собствен бизнес (купуваш само стартовия пакет, който ще бъде твоето оръдие на труда)**
- **можеш да развиваш собствена дейност на произволно място и в избрано от теб време - в страната или чужбина**
- **благодарение на връзката с Дистрибуторския център и система с доставки имаш лесен достъп до продуктите**
- **разполагаш с многобройни маркетингови материали, необходими за работата**
- **ползваш презентации, семинари и обучения, организирани от спонсора - така получаваш нужната информация за продуктите, програмите, промоциите, материалите, маркетинговите инструменти и разширяваш своите бизнес контакти**
- **като Продавач и Спонсор получаваш допълнителни възможности за печалба чрез специални мотивиращи програми**
- **ясно установени нива на премии в маркетинговия план и реално и много изгодно заплащане за постигнатите резултати**
- **получавайки позицията на лидер, участваш в уникална сиситема за разпределение печалбата на фирмата**

Всичко, което трябва да можете да правите, е да имате желание за работа, да сте комуникативни, да бъдете открит и общителен човек, да имате ясни цели, да сте готови да се учите и променяте.



Ако имате желание да станете част от FM GROUP, може да се свържете с нас и ние ще ви включим. Необходимо е само да имате 18г. и желание за работа.

В днешно време все повече хора търсят **алтернативни начини за осигуряване на приходи** и Директните продажби са идеално средство за това. Този вид бизнес е за всички хора, които ценят личната си свобода, свободното време със семейството и приятелите. Изключително подходящ за млади майки, които имат нужда да отделят повече време на децата си, но в същото време биха желали и да се реализират професионално. Както и за току-що пенсионирани хора, които притежават много добри комуникативни умения, но често тези умения не се оценяват от фирмите, търсещи служители. Също така е и за студенти, които нямат възможност да работят, а имат нужда от допълнителни средства. За да работите в мрежов маркетинг не е важна възрастта, образованието, пола, националността или вероизповеданието.

Продуктите на "FM Group" се предлагат на пазара по метода на пряко разпространение чрез мрежа от независими дистрибутори. MLM (Multi-Level Marketing) е познат още като мрежов маркетинг. Това е форма на продажба извън магазинната мрежа. Основава се на непосредствения контакт с клиента. При MLM маркетинг има наличие на продажба, когато стоката се предлага от дистрибуторите на роднини, приятели, познати, или така наречените **директни продажби**. Този начин на предлагане

Принципите на мрежовия маркетинг позволяват да печелите не само от продажбата на стоки и услуги, но и от изграждането на собствена дистрибуторска мрежа. Всеки независим консултант може да регистрира други независими консултанти, като по този начин той става техен спонсор и получава като приход процент от техните продажби.

Печалбата на независимите консултанти се формира от следните компоненти:

- **Печалба от директните продажби** - се формира от разликата на която дистрибутора закупува стоката от фирмата и цената на която продава на крайния клиент.

- **Печалба от груповите продажби** - компонента, който различава традиционната търговия от мрежовите продажби. Този вид печалба се



формира от груповия оборот, формиран от дистрибуторите, които вие сте регистрирали.

Ето най-важните принципи на Директните продажби:

1. Запознай се с продуктите, които предлагаш на своите клиенти -

Научи колкото се може повече за продуктите, с чиято дистрибуция се занимаваш. Непрекъснато разширявай своите знания, питай за новости. това е един то начините, който ще те заведе към успеха

2. Препоръчай продуктите на други - Покажи продуктите на други хора - свои познати, приятели, близки, колеги. Дай им възможност да се запознаят с интересното предложение и да си купят атрактивни продукти на достъпна цена.

3. Създай собствена мрежа от дистрибутори - Насърчи други хора да правят като теб - да продават продуктите с марката на ФМ Груп.

Мрежовият маркетинг ви дава следните предимства:

- **Възможност за независимост** - както финансова, така и чисто човешка, защото вие можете сами да контролирате кога и колко да работите, както и сами да решите кога и колко време да прекарате със семейството и приятелите си. В крайна сметка и никой не може да ви уволни, защото сте независим консултант и можете да работите или не - въпрос на избор от ваша страна.

- **Работа с хора** - ако обичате да се срещате с нови хора, които споделят вашите идеи, то това е идеалният начин за вас да срещнете нови приятели.

- **Развиване на собствен бизнес** - чрез мрежовия маркетинг вие имате възможността да създадете своя група от независими дистрибутори, които да формират вашият бизнес. По този начин вие без финансови инвестиции можете да направите това, което отдавна сте искали - ваш собствен печеливш бизнес.

- **Бъдете сред равни** - при мрежовия маркетинг вашето образование, възраст, раса, религиозни убеждения или пол нямат значение - важни са вашите качества като личност, а именно колко добре можете да се справите в това да разпространявате продуктите и да помагате на спонсорираните от вас независими консултанти.

- **Скъпото и отнемашо време обучение** - така нужно на всички в днешно време при мрежовия маркетинг не е проблем, защото е в интерес на вашият



спонсор или фирмата вие да бъдете обучени по възможно най-добрия начин, защото в крайна сметка не само вие, но и всички останали имат интерес от това. При мрежовия маркетинг се насърчава конкуренцията от което в крайна сметка печелят всички, защото тя довежда със себе си по-доброто обслужване и по-ниските цени от което пък печелят и крайните клиенти дори.

- **Без ограничения в приходите** - вече можете да печелите толкова за колкото сте работили. Ако до сега сте мислили че не са ви оценявали достойно то при мрежовия маркетинг няма ограничения, защото колкото сте по-добър толкова повече можете да спечелите. Това е един начин да докажете не само на себе си, но и на околните че наистина сте това което сте.

- **Намалени разходи** - за разлика от традиционния бизнес началната инвестиция е многократно по-малка, както и риска, защото не рискувате, влагайки в зареждането на склад, оборудването на магазин, регистрирането на нов бизнес и други.

